

MARÍA MERRY DEL VAL MARIÁTEGUI

Consejera Dominical



Experiencia

ATTALEA PARTNERS (2019-Actualmente)

Socia Fundadora

Attalea Partners es una consultora especializada en ESG e Inversión de Impacto, que asesora principalmente clientes financieros (venture capital, capital riesgo, gestoras de activos, gestoras multi-asset y bancos).

Asesoramos a 17 clientes en España y Francia, en los siguientes ámbitos:

- Estrategia de integración ESG en los procesos de inversión
- Asesoramiento estratégico ESG al Consejo de Administración de un banco en la implantación de los Principios de Banca Responsable
- Due Diligence ESG, habiendo participado en 20 transacciones de la Península Iberica hasta la fecha
- Asistencia a emisores en el cumplimiento de los requisitos del ICMA de financiación sostenible por parte de
- Elaboración de EINF e informes ESG
- Digitalización de procesos ESG
- Implantación de estrategia ESG y planes de acción en participada

eVoltify (2018-2019)

Fundadora

eVoltify es una startup que facilita la recarga de coches eléctricos in situ. La startup ha desplegado operaciones en Holanda.

THE ROYAL BANK OF SCOTLAND (2006-2019)

Director Project Finance, Portfolio Project y Leveraged Finance (2010-2019)

- Responsable Front Office del análisis, seguimiento y gestión de préstamos de "Project Finance" concedidos a clientes españoles y franceses en sectores de energía e infraestructura. (Vinci, Eiffage, Bouygues, Théolia, Sacyr, ACS, FCC).
- Responsable Front Office del análisis, seguimiento y gestión de préstamos de "Leveraged Finance" concedidos a clientes europeos.

- Gestión de más de 400 millones de euros incluyendo préstamos, facilidades “Standby”, líneas de hedging para más de 15 clientes localizados en 4 países.
- Gestión de la venta en secundario del portfolio, con contacto directo con inversores institucionales y otras entidades financieras. Gestión de transacciones “plain vanilla” así como de soluciones estructuradas. Venta de una participación en equity de una empresa francesa, realizando las negociaciones con los demás accionistas,
- Gestión de clientes (Sponsors, empresas concesionarias o SPVs), sindicatos de bancos, asesores legales y técnicos, Administraciones Concedentes en el contexto de waivers y reestructuraciones de préstamos. Gestión de procesos de créditos y procesos internos, revisión de Business Plans y planes estratégicos, asesoramiento en estrategias de cobertura de riesgos, cambios regulatorios, etc.

Responsable del Equipo de Portfolio Project Finance (2008-2010)

- Responsable del equipo de Project Finance Portfolio, encargada de la gestión del libro de Project Finance, préstamos concedidos a clientes europeos y de America Latina en los sectores de Infraestructura (ACS, FCC, Globalvía, Sacyr, Acciona, Pemex, Eiffage) y Energía (Siemens, Iberdrola, Renovalia Solar, Fotowatio, Acciona).
- El equipo se encargaba de la gestión de un libro de más de 2.000 millones de euros en préstamos y derivados de tipos de interés concedidos a 48 clientes.
- Los clientes de Infraestructura corresponden a proyectos público-privados (PPP - hospitales) autopistas, y vías ferroviarias mientras que los clientes de energía corresponden a centrales de ciclo combinado (CCGTs) así como renovables (eólico, fotovoltaico y termo solar).

Portfolio Leveraged Finance (2006-2008)

- Responsabilidades Front Office del análisis, seguimiento y gestión del libro de préstamos Leveraged Finance concedido a clientes españoles e internacionales.
- Responsable de los siguientes clientes: Cortefiel, Dorna, Mivisa, USPE, Telepizza, Svenson, Itevelesa, Indas. Los sponsors son: Cinven, Permira, CVC, PAI Partners, Advent, Apax Partners, InvestIndustrial etc.
- Participación en las transacciones de M&A de los clientes, recapitalizaciones, Secondary Buy Outs, reestructuración de deuda, reestructuraciones corporativas, gestión de waivers, etc.

IBERDROLA S.A. (2005-2006)

Desarrollo Corporativo – Analista

- Responsable del análisis de compañías objetivo de la estrategia de adquisiciones de Iberdrola, procesos de Due Diligence, presentación de una oferta de Iberdrola para la adquisición de la compañía rumana Muntenia Sud.
- Análisis estratégico e impacto sobre Iberdrola en el contexto de la OPA lanzada por Gas Natural sobre Endesa.

3COMA3 (2003-2005)

Desarrollo Corporativo – Analista

- La actividad de la compañía está basada en la importación y distribución al por mayor de productos textiles, importados principalmente de la India.

GOLDMAN SACHS (2000-2002)

Corporate Finance y M&A en el sector de Telecomunicaciones y Tecnología– Analista

- Asesoramiento a Jazztel Plc. en la reestructuración de los bonos High Yield y reducción de gastos financieros. Tamaño de la operación: 676m euros.
- Asesoramiento a Vodafone Plc. en la adquisición conjunta de Japan Telecom (£3.7m) y Airtel (£1.1m) y oferta pública de acciones (£3.5bn) (Junio 2001).
- Asesoramiento a Vodafone Plc. en la adquisición de paquetes minoritarios en Airtel financiado con oferta pública de acciones (Diciembre 2000).
- Miembro de los equipos de clientes de AUNA, SAP, Software AG, Terra Lycos, Telefónica, Vodafone y Xfera.
- Especializada en los sectores de telecomunicaciones (España), así como sector Europeo de telefonía móvil y software.
- Identificación de oportunidades de inversión para fondos de Private Equity, estudios de mercado y análisis estratégico.
- Preparación de Business Plans, reestructuraciones de Corporate Finance y valoración de compañías.

Formación

ESCP Executive MBA (2016-2018)

ESCP General Management Programme (GMP) (2016-2017)

ICADE, Madrid – Empresariales (E-2) (1995-2000)

Idiomas

INGLES - Bilingüe

FRANCES - Bilingüe

ALEMAN - Zertificat Deutsch als Fremdsprache